



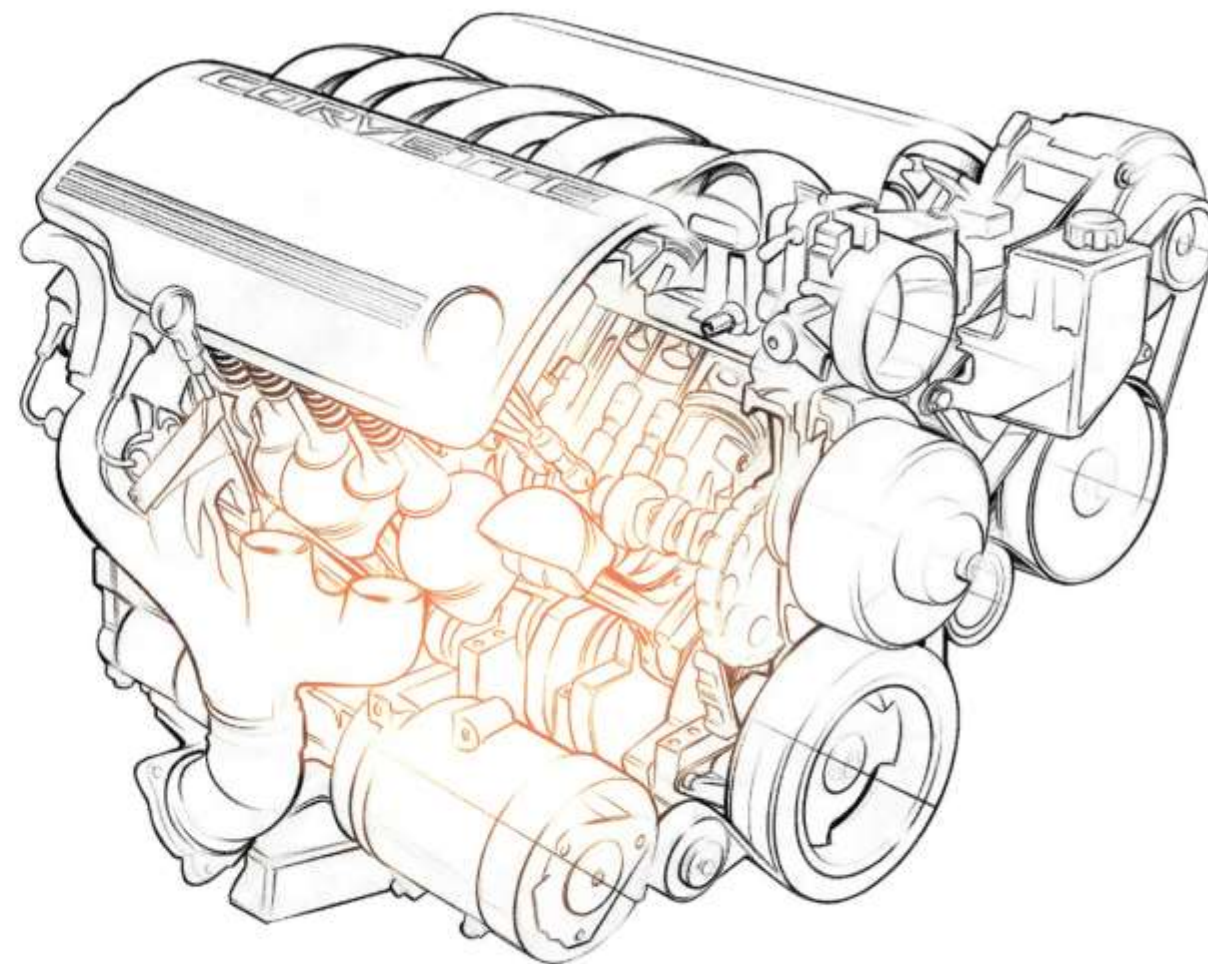
amx24



ФРАНШИЗА МАГАЗИНА АВТОЗАПЧАСТЕЙ

СТАНЬ ВЛАДЕЛЬЦЕМ СОБСТВЕННОГО УСПЕШНОГО БИЗНЕСА!

- О компании
- Региональная сеть
- Привлекательность бизнеса
- Франшиза amx24
- Наши преимущества
- Выгоды франчайзи
- Финансовая модель
- Инвестиции и ежемесячные расходы
- Поддержка франчайзи
- Условия сотрудничества
- Требования к помещению
- Схема сотрудничества
- Контакты



О КОМПАНИИ



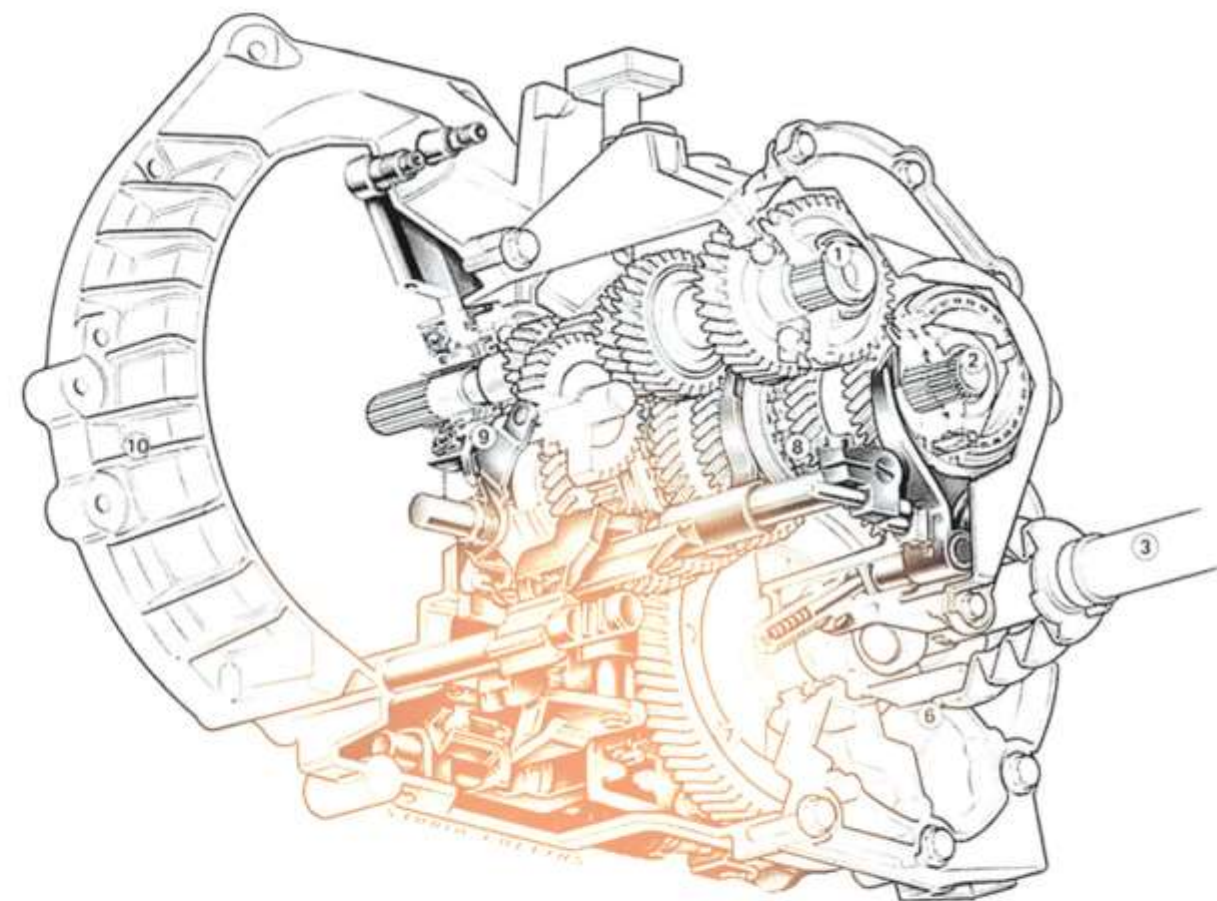
amx24 – московский широкопрофильный дистрибьютор комплектующих для любых автомобилей.

Партнерами компании являются крупные поставщики автозапчастей со всего мира, именно это позволяет нам устанавливать конкурентоспособные цены.

Мы дорожим своей репутацией и ищем ответственных и амбициозных партнеров!

НАША ФОРМУЛА УСПЕХА:

Постоянно растущий спрос + автоматизация всех процессов + доступные цены



НАМ ДОВЕРЯЮТ ПАРТНЕРЫ
В 43 ГОРОДАХ РОССИИ!



Почему открытие магазина автозапчастей – это выгодно?

Великому Генри Форду принадлежит фраза: «Я делаю машины не для того, чтобы их продавать, а для того, чтобы их потом ремонтировать». Современные маркетологи с успехом эксплуатируют эту идею – с каждым годом автомобили становятся все более технологически продвинутыми и, параллельно, менее надежными. Также негативно сказываются на качестве транспортных единиц быстрое развитие отрасли и необходимость производителей внедряться на новые рынки в короткий срок. Совокупность факторов приводит к тому, что техника требует постоянного ремонта уже через 3-4 года. Таким образом, Вам гарантирован динамично растущий спрос на автозапчасти.

Стоит также отметить роль антикризисного эффекта. Поскольку для большинства людей частая смена автомобилей – роскошь, а «старушкам» постоянно требуются ремонт и замена деталей, клиенты у магазина запчастей будут всегда – **и особенно в периоды финансовых кризисов.**

Приведем статистические сведения:

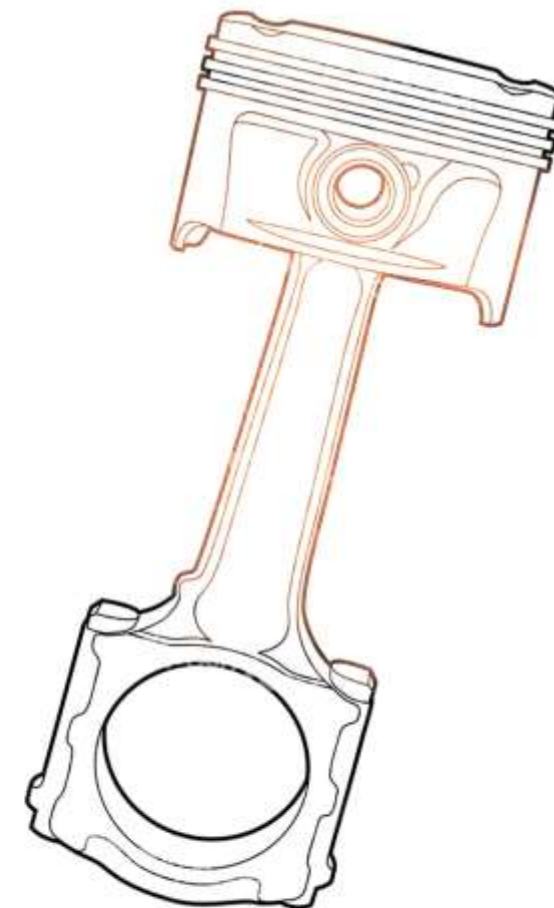
По данным ГИБДД, в России зарегистрированы **44 млн легковых автомобилей.**

По сравнению с прошлым годом это количество увеличилось на **1,5 %.**

А за прошедшие **10 лет** автопарк россиян вырос на **65%.**

Все эти автомобили – Ваши потенциальные клиенты.

Даже в условиях жесткой конкуренции вы всегда, независимо от региона, найдете «своих» клиентов.



amx24 – это готовый бизнес, приносящий хороший доход за счет отлаженных механизмов поиска, привлечения и обслуживания клиентов.

Все составляющие нашего успеха выверены до мелочей:

- зарегистрированная торговая марка;
- 20 лет на рынке автозапчастей;
- лучшие цены без привязки к объему заказа;
- работа без посредников;
- минимальные инвестиции;
- отсутствие роялти;
- для запуска проекта достаточно доступа в интернет;
- удобный доступ к товарам для конечного потребителя.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА



Огромный выбор автозапчастей на любой автомобиль



Jeep



ISUZU



ОТЛАЖЕННАЯ СИСТЕМА ДОСТАВКИ



- собственный парк автомобилей;
- ежедневная отгрузка со склада;
- бесплатная доставка транспортными компаниями;
- прямая доставка в аэропорты Москвы;
- автобусная доставка в регионы;
- **гарантия поставки в рамках оговоренного срока.**



- адресное (ячеечное) хранение товаров;
- обязательное штрих-кодирование деталей;
- прямая связь терминалов сбора данных с учетной системой;
- автоматическое формирование документов на отгрузку;
- возможность электронного документооборота;
- собственная ячейка франчайзи на центральном складе;
- интеграция с сайтом (синхронизация статусов заказов).

Гарантия качества

- запчасти напрямую от производителя;
- официальная гарантия.



Начиная свое дело, обязательно задумываешься начинать бизнес с нуля или используя франшизу. И все больше людей склоняются ко второму варианту. Ниже мы привели сравнительную таблицу, в которой отражены преимущества работы по франшизе amx24, по отношению к самостоятельному открытию магазина.

ВЫГОДА ФРАНЧАЙЗИ



Расходы	Период	Самостоятельно		Франшиза amx24	
		Первоначальные вложения	Итого за год	Первоначальные вложения	Итого за год
Паушальный взнос	единоразово			200 000 ₽	200 000 ₽
Создание лендинга	единоразово	60 000 ₽	60 000 ₽		
Оформление магазина (вывеска и т.п.)	единоразово	20 000 ₽	20 000 ₽	10 000 ₽	10 000 ₽
Услуги директолога	в месяц	5 000 ₽	60 000 ₽		
Настройка контекстной рекламы	единоразово	15 000 ₽	15 000 ₽		
Реклама магазина (рекламный щит, интернет, транспорт и т.п.)	в месяц	10 000 ₽	120 000 ₽	5 000 ₽	60 000 ₽
Доступ к информационной платформе	в месяц	10 000 ₽	120 000 ₽	5 000 ₽	60 000 ₽
Разработка фирменного стиля	единоразово	50 000 ₽	50 000 ₽		
Каталоги Laximo	в месяц	15 000 ₽	180 000 ₽		
Регистрация товарного знака	единоразово	60 000 ₽	60 000 ₽		
		245 000 ₽	685 000 ₽	220 000 ₽	330 000 ₽

Вывод:

Став партнером нашей компании, за год работы Вы сэкономите 355 000 рублей.

amx24 – это стабильный прибыльный бизнес

Кол-во заказов в месяц: 90

Средний чек: 4 000 рублей

Маржа на автозапчастях: 25% - 40%

Срок окупаемости: 7 месяцев

ПРИМЕР:

Стоимость детали для франчайзи – 17 726 рублей.

Стоимость детали для конечного потребителя при доставке под заказ – 22 157 рублей.

Стоимость детали при продаже из товарного остатка – 25 043 рублей.

Прибыль франчайзи: 4 431 рубль / 7317 рублей.

ПАРТНЕР ВАШИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Создание магазина автомобильных запчастей – трудный путь, который мы прошли для вас. И сегодня с гордостью предлагаем вам готовый бизнес-продукт для создания собственного дела.

МЫ СДЕЛАЛИ ВСЁ, ЧТОБЫ ВЫ
МОГЛИ ПРОСТО НАЧАТЬ РАБОТАТЬ!



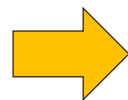
ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ



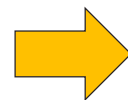
ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС: 200 000 руб.
СРОК ОКУПАЕМОСТИ ОТ: 7 месяцев

ОБОРОТ В МЕСЯЦ: от 360 000 руб.
РОЯЛТИ: отсутствует

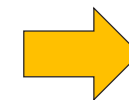
ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ДОГОВОРА



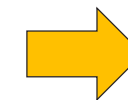
ЗАПУСК



ПЕРВЫЙ
ДОХОД



ТОЧКА
БЕЗУБЫТОЧНОСТИ



СТАБИЛЬНАЯ
ПРИБЫЛЬ

Подготовка рабочего
пространства

1 месяц

Активный
маркетинг

1 месяц

Сопровождение
и консалтинг

3 месяца

Операционный
контроль

3 месяца

ИНВЕСТИЦИИ И ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ РАСХОДЫ



Специально для наших франчайзи мы подготовили оптимальный план запуска с минимальными затратами:

Аренда	POS	Оборудование офиса	Паушальный взнос
15 000 руб.	10 000 руб.	35 000 руб.	200 000 руб.

POS - материалы, способствующие продвижению нашего бренда (визитки, ручки, блокноты, магниты и т.д.).

В стоимость франшизы включены:

Сайт, оригинальные каталоги, зарегистрированная торговая марка amx24, лендинговая страница (рекламная web-страница для привлечения и поиска клиентов), настройка Яндекс.Директ и Google AdWords.

Оборудование для офиса:

Офисная мебель, оргтехника, стеллажи для хранения заказов.

Начальные инвестиции для старта Вашего бизнеса
от 250 000 руб.

УДОБНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА AMX24.RU



Каждый франчайзи получает в пользование полнофункциональный сайт

Дмитрий | Баланс: 0,00 | Выход | Москва (5-я ул. Соколиной горы, дом 16к2) | +7 (499) 703-3445

amx24 | Интернет-магазин автозапчастей

Поиск деталей по номеру | Найти | Корзина | Оклад

Франчайзинг | Заказы | Корзина | VIN-каталог | Шины | Диски | Наши офисы | Поставщикам | Он-лайн оплата

Поиск по VIN | Поиск по коду/номеру кузова

Введите VIN автомобиля | Поиск | Введите код кузова | Введите номер кузова | Поиск

Наименование каталога	Дата
ABARTH	
Alfa Romeo	
Audi	
BMW	
BMW Motorrad	
Chevrolet	
Chrysler	

Наименование каталога	Дата
Infiniti	
Isuzu	
Jeep	
Kia	
Lancia	
Land Rover Europe	
Lexus	

Наименование каталога	Дата
Ram	
Renault	
Rolls-Royce	
Seat	
Skoda	
Smart	
SsangYong	

1. ПРОГРАММНЫЙ КОМПЛЕКС

Уникальные условия по возможности загрузки в систему параметров наличия автозапчастей **у Вас и у Ваших поставщиков.**

2. БЫСТРОЕ ОСВОЕНИЕ

Дружелюбный интерфейс позволяет моментально приступить к работе, минуя долгое обучение. Любую деталь можно найти за минуту.

3. ПОЛНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ ВСЕХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Вся информация о поставщиках и клиентах хранится в одном месте.

4. ONLINE-МОНИТОРИНГ ЗАКАЗОВ

Быстрый доступ к истории заказов, автоматическая смена статусов, рассылка клиентам состояния заказов.

УДОБНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА AMX24.RU



Возможности платформы:

- Модуль поиска запчасти по артикулу (с выдачей аналогов).
- Автоматизированное или ручное обновление прайс-листов складов.
- Онлайн-проценка (возможность подключения поставщиков по API через web-сервис).
- Ведение базы контрагентов, заказов, поставщиков.
- Ценообразование (наценки / скидки на поставщика / склад и бренды). Установка наценки в зависимости от стоимости детали.
- Каталог для ТО.
- Подбор запчастей через оригинальные каталоги.
- Запрос по VIN.
- Личный кабинет покупателя с историей заказов, возможностью хранения своих автомобилей в виртуальном гараже.
- и многое другое.

The screenshot displays the AMX24 website interface. The top header includes user information (Дмитрий, Баланс: 0,00), location (Москва), and a phone number (+7 (499) 703-3445). The main navigation bar features links for Franchising, Orders, Catalog, VIN, Tires, Disks, Offices, Suppliers, and Online Payment.

The product page shows a Mercedes-Benz A0009899701AAA4 engine oil (5W-30, 5L) with a price starting from 2190.04 rubles. A sidebar on the left lists product characteristics: Synthetic oil, 5W-30 viscosity, MB 229.51 standard, and plastic canister.

An inset window shows the 'Заказы' (Orders) section of the user dashboard. It includes a sidebar with navigation links and a table of recent orders.

Заказ/Счет	Дата	Позиция	Сумма, руб.	Статус	Клиент	Запас
1140000	2017-02-20 15:10	3	2 500.00	Получен	Платеж	100%
1140000	2017-02-20 10:08	1	388.00	В работе	Платеж	100%
1140000	2017-02-19 10:03	3	900.00	В работе	Платеж	100%
1140000	2017-02-18 22:34	4	7 888.00	В работе	Платеж	100%
1140000	2017-02-17 18:52	1	214.00	В работе	Платеж, Платеж, Платеж	100%
1140000	2017-02-16 16:35	3	1 400.00	В работе	Платеж	100%
1140000	2017-02-15 18:23	1	888.00	Принят в работу	Платеж	100%
1140000	2017-02-14 15:09	1	900.00	Видан клиенту	Платеж	100%
1140000	2017-02-13 12:45	2	1 450.00	Видан клиенту	Платеж	100%
1140000	2017-02-10 17:33	2	1 141.00	Видан клиенту	Платеж	100%

Компания amx24 предоставляет услуги по подготовке и обучению персонала специфике управления информационной платформой.

Осуществляет постоянную поддержку через инструментарий:

- Электронная почта.
- Онлайн-система приема и обработки запросов клиентов.
- Помощь и консультации в продвижении сайта (Яндекс.Директ и Google AdWords).
- Бесплатное обучение персонала в Москве.
- Техническая поддержка.

Обучение

amx24 проводит обучение любого числа сотрудников.

Постоянное сопровождение

На всех этапах сотрудничества франчайзер обеспечивает полное информационное сопровождение франчайзи.



Online-продвижение

Франчайзер обеспечивает информационное присутствие франчайзи в сети Интернет.

- Создает индивидуальную лендинговую страницу.
- Профессионально настраивает контекстную рекламу на регион с трафиком целевых лидов (лид – приведение на сайт потенциальных клиентов и создание условий для их самостоятельного обращения).
- Размещает контакты франчайзи на официальном сайте amx24.
- Публикует новость и материал об открытии нового магазина на официальной странице amx24 в Facebook.

Имиджевые материалы

Франчайзи не нужно разрабатывать рекламную продукцию, все необходимые макеты он получает от франчайзера.

Минимизация затрат

Франчайзер минимизирует затраты франчайзи на рекламу, при этом не ограничивая его в каналах привлечения трафика.

amx24 организует

совместные рекламные кампании в регионе присутствия партнера.



В рамках партнерства каждый франчайзи получает маркетинговую поддержку от франчайзера. Для достижения максимального охвата маркетинговый план прорабатывается с каждым партнером индивидуально.

Требования к помещению



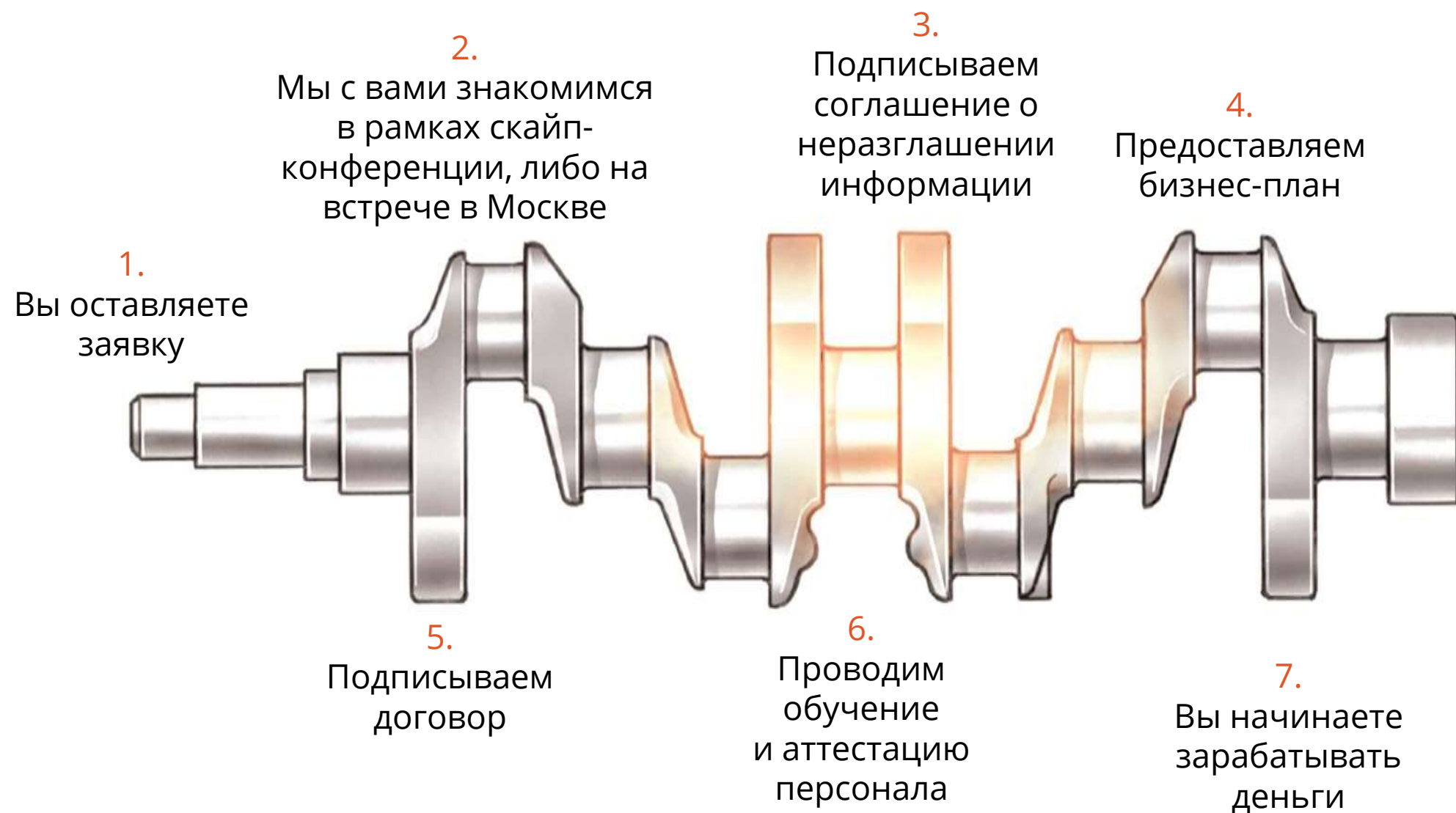
Открывать магазин amx24 эффективнее
всего на базе смежного бизнеса:

автосервис, автомойка, автозаправка.

Рекомендации:

- На первой линии или на второстепенной улице, но обязательно в прямой видимости с позиции основного транспортного потока.
- Возможность размещения фирменной вывески.
- Наличие удобного подъезда к магазину и достаточного количества мест для парковки.
- Рекомендуемая площадь помещения для старта проекта – от 20 кв. м.







amx24

ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?

Свяжитесь с нами по телефону:

8 (499) 703-35-66

Или по почте: feedback@amx24.ru