

БЕРУ
ВЫХОДНОЙ

магазин пивной культуры

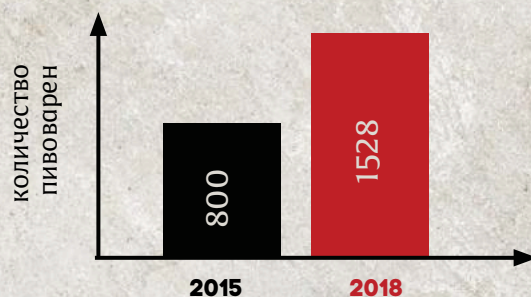
Франшиза
от экспертов
пивного рынка

Перспективы формата магазинов разливного пива

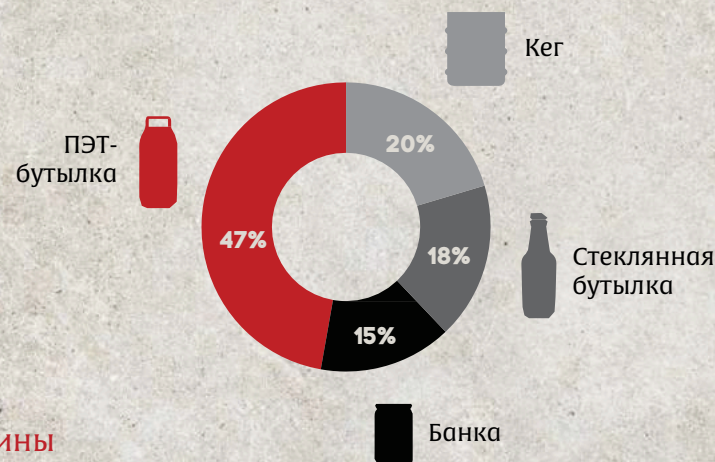


Пиво входит в **ТОП 10** самых популярных товаров в России
(в денежном выражении по результатам работы онлайн-касс России)¹

ЛОКАЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ПИВА
И КОЛИЧЕСТВО ПИВОВАРЕН РАСТЕТ



СТРУКТУРА ПИВНОЙ ТАРЫ В РОССИИ
ГОВОРIT О РАЗВИТИИ ФОРМАТА²



25–30%

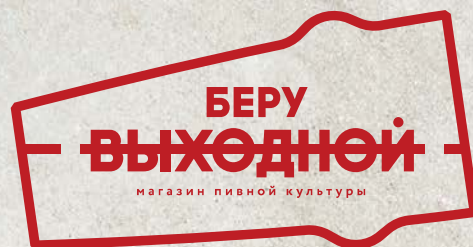
всего пива в РФ

реализуется
через магазины
разливного пива

Сегмент крайне неконсолидирован и не прощает ошибок
в ассортименте и обслуживании покупателей

¹ по статистике оператора фискальных данных «Такском»

² по данным сайта profibeer.ru



ЭТО...



Сеть **УНИКАЛЬНЫХ МАГАЗИНОВ** пивной культуры.
В основе концепции — гармоничное и эффективное совмещение формата магазина разливного и фасованного пива



ОГРОМНЫЙ ВЫБОР свежего пива во всех ценовых категориях, сопоставимый с лучшими магазинами мира



ПИВНАЯ ЭКСПЕРТИЗА от собственных дегустаторов.
Строгий отбор и идеально составленный ассортимент, способный удовлетворить запросы как новых, так и постоянных клиентов



ЗАПОМИНАЮЩИЙСЯ, ПРОДУМАННЫЙ ДО МЕЛОЧЕЙ ДИЗАЙН,
выделяющий наши магазины среди всех конкурентов



Прямые **ЕЖЕДНЕВНЫЕ ПОСТАВКИ** продукции с пивоваренных заводов России собственной логистической службой





в цифрах

13 МАГАЗИНОВ
В МОСКВЕ



9 ЛЕТ
ВОЗРАСТ СЕТИ



70 СОТРУДНИКОВ
В СЕТИ

100 000



ЛЮБИТЕЛЕЙ И ЗНАТОКОВ
КАЧЕСТВЕННОГО ПИВА

КОЛИЧЕСТВО ПОКУПАТЕЛЕЙ В МЕСЯЦ



покупка каждые
40 секунд

с 18 до 22 часов

до **100 %**

ДОХОДНОСТЬ
НА ВЛОЖЕННЫЙ КАПИТАЛ





эксперт в области пива



На базе магазинов «Беру Выходной» создаются **УЧЕБНЫЕ ПОСОБИЯ** для использования в России и за рубежом (Болгария, Румыния, Аргентина, Мексика, США и т.д.)



2 РЕКОРДА в «Книге Рекордов России» в номинации «наибольший выбор пива в одной точке продаж в России» и «самый большой выбор пива в России»



О нас пишут ведущие **БИЗНЕС И ПИВНЫЕ БЛОГЕРЫ** России (beerbottle.ru, nubo.ru)

CRAFT DEPOT



Москва



Владелец сети «Беру Выходной» Николай Желагин — признанный эксперт пивного рынка



В ПРОЦЕССЕ РАБОТЫ ЗА 7 ЛЕТ БЫЛО СТОЛЬКО
**ЭКСПЕРИМЕНТОВ С ФОРМАТАМИ,
МЕСТОПОЛОЖЕНИЕМ.
МНЕ ХОТЕЛОСЬ
ПОНЯТЬ,**

**ГДЕ НАДО ПРАВИЛЬНО ВСТАВАТЬ, КАК НАДО
ПРАВИЛЬНО ТОРГОВАТЬ. В ИТОГЕ МЫ ПРИШЛИ
К ТОМУ, ЧТО ЭТО ДОЛЖЕН БЫТЬ СПАЛЬНЫЙ
РАЙОН, НО ТОЛЬКО ПЕРВАЯ ЛИНИЯ.**

Тяжело все менять

Конечно, потому что
знают очень хоро
не менее, я в него
переодеть все маг
новых открыть. И
правлении франча

Будет ли вместе с
стоположение ма
я понимаю, распо
В процессе работ
риментов с форм





уникальный формат

и профессиональный

подход

к торговле пивом

За долгие годы работы мы вывели идеальный формат магазина разливного пива, который стал не только эталоном в нашей сети, но и стандартом работы в отрасли



Единое **ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ** «Беру Выходной» полностью защищено от незаконного копирования. Все магазины обеспечены поддержкой дизайнерского и архитектурного бюро



Доскональное знание сортов и производителей пива позволяет грамотно составлять ассортимент: в каждом магазине можно найти **ОТ 500 ДО 1300** позиций импортного и российского разливного и фасованного пива: как классические массовые сорта, так и интересные и достойные варианты «крафта»



Огромный выбор свежей закуски и ежедневная доставка позволяет **УДОВЛЕТВОРИТЬ ВСЕ ЗАПРОСЫ** покупателей и увеличить средний чек в магазинах





ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬ И ПОСТОЯННОЕ РАЗВИТИЕ



Работа по совершенствованию каждого этапа и процесса в розничной сети не останавливается ни на минуту и позволяет покорять новые бизнес-вершины



Информационные системы анализа спроса и прогнозирования продаж обеспечивают минимальные списания и стабильную выручку



Продвинутая система обучения и аттестации продавцов не позволяет посетителю магазина уйти без покупки



Многоуровневый контроль всех этапов гарантирует стабильно высокое качество продукции





собственная система логистики

и хранения пива



Бескомпромиссный подход
к качеству



100% холодная логистика
от производства до
конечного потребителя



Распределительный
центр с холодильной
камерой > 200 кв. м.



Собственная тара
и собственный автопарк



Ежедневные
поставки



Франшиза



За 9 лет мы наработали бесценный опыт открытия и развития магазинов разливного пива, отточили технологии, стандартизировали процессы и стали эталоном отрасли и общепринятыми экспертами рынка. Теперь мы готовы предложить предпринимателям стать частью нашей сети в Москве и Московской области и получить доступ к лучшей практике на растущем рынке



Среди партнеров

МЫ ХОТИМ ВИДЕТЬ

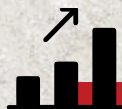


желающих лично
заниматься пивным
бизнесом и развиваться
в конкурентном
сегменте



умеющих держать
Стандарты сети
на заданном
высоком
уровне

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



которых в первую очередь
интересует не быстрая
окупаемость,
а устойчивость
и доходность бизнеса



понимающих
значимость
качества
и сервиса
для Покупателя



Правило №5

Найди себя
в мире пива.

ЧТО МЫ ГОТОВЫ

предложить франчайзи



Накопленный **ОПЫТ** в виде подробных
Стандартов работы



Выверенный **АССОРТИМЕНТ** и отточенный
маркетинг



Собственное **ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**



Сопровождение открытия бизнеса
«ПОД КЛЮЧ»



Комплексное кадровое сопровождение,
ОТБОР И ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА



ОПЕРАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ и техническое
обслуживание работы магазина



Текущую **ПОДДЕРЖКУ** по любым вопросам
и бизнес-процессам

Условия открытия магазина

«Беру Выходной»



паушальный
взнос

товарное
наполнение

Полные инвестиции

6,5

МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ

в том числе:

дизайн, ремонт
и оборудование
помещения

2 месяца аренды
Вашего будущего
магазина

3%

роялти

после 6 месяцев
работы магазина

помещение

от 70 кв.м.

С ОТДЕЛЬНЫМ ВХОДОМ