

ПРЕДЛАГАЕМ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПАРТНЁРОВ ПРОГРАММЫ

СРОК СЛУЖБЫ
10 ЛЕТ

1000 000 KM
ПРОБЕГА

Система водородного
питания

Переоборудование транспорта и техники
на систему водородного питания



**LLC
HYDROGEN
SYSTEMS**



СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

Наша компания имеет производство в г. Нижний Новгород. Срок эксплуатации 10 лет и 1000 000 км. пробега.



Цель организации - внедрение технологий экономии топлива на транспорте в России и Ближнем Зарубежье. Ваша организация может встать в число основных поставщиков и дилеров СВП в собственном Регионе. Цены на нефтепродукты стремительно растут. СВП это актуальный продукт, который снижает топливные расходы частных автолюбителей и владельцев бизнеса в сфере транспортных услуг. Сетка потенциальных клиентов широкая. Преимущество нашей системы водородного питания двигателя заключается в компактном размере, простоте установки и обслуживании. СВП абсолютно безопасна для любого двигателя. Убирает закоксованность, ресурс двигателя продлевается в 2 раза.

СИСТЕМА ВОДОРОДНОГО ПИТАНИЯ ДВИГАТЕЛЯ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

- Экономия топлива 20%-50%
- Снижение вредных выбросов CO, CO₂ и NOX
- Увеличение мощности двигателя до 25%
- Очищение двигателя от углеродистых отложений
- Понижение температуры двигателя
- Продление срока службы двигателя

Новейшая система экономии топлива. При помощи нашей установки, методом электролиза в автотранспорте производится водород, который работает в комбинации с любым видом топлива: бензин, дизельное топливо, пропан-бутан, СПГ либо газодизельные установки.

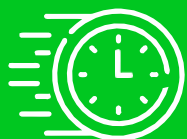
Газ подается во впускной коллектор, и, проходя в камеру сгорания, смешивается с топливом, на котором работает транспортное средство. Водород горит в сотни раз быстрее любого топлива, выделяя при этом огромное количество энергии. Смешиваясь с основным топливом, увеличивает КПД и функциональные возможности двигателя.



КАК ЭТО РАБОТАЕТ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS



Монтаж
2.5 часа

КОНТРОЛЛЕР

ВЛАГООТДЕЛИТЕЛЬ

РАСШИРИТЕЛЬНЫЙ БАЧОК

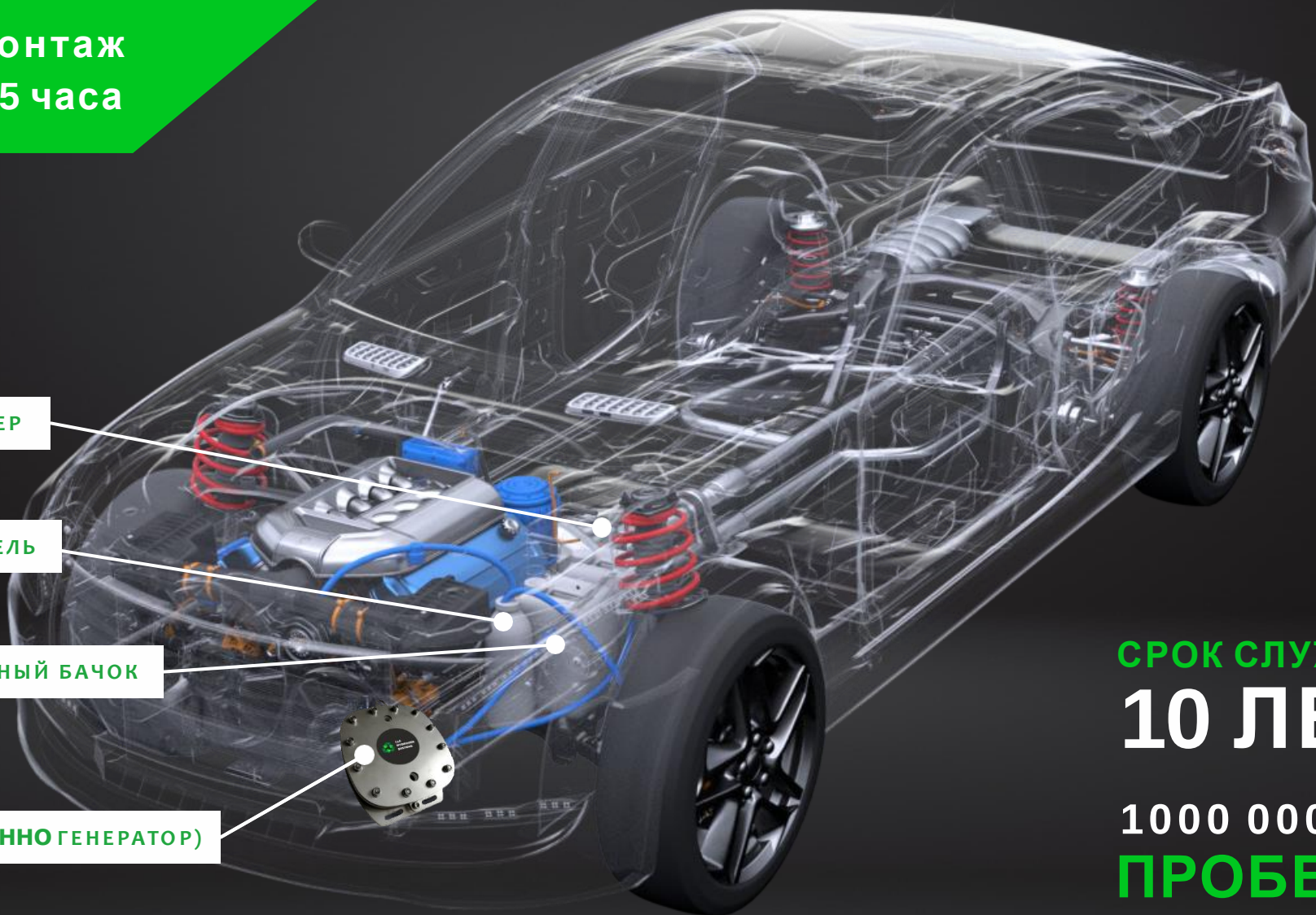
ЭЛЕКТРОЛИЗЁР (ННО ГЕНЕРАТОР)

СРОК СЛУЖБЫ

10 ЛЕТ

1000 000 КМ

ПРОБЕГА



ШИРОКИЙ СПЕКТР РЕАЛИЗАЦИЙ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

Водород работает в сочетании с любым типом топлива: бензином, дизтопливом или газом рекомендуется использовать дистиллированную или деионизированную воду.

100 % БЕЗОПАСНО



ДТ

98

ГАЗ

92

95

РАСЧЁТЫ ВЫГОДЫ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS



Самосвал БЕЛАЗ - 75131

Расход в год без экономии 500 000 л. = 25 500 000 ₽

ДТ + СВП

Расход в год
350 000 л.

Стоимость
17 850 000 ₽

Экономия – 30%
7 650 000 ₽ в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 90 000 л.
Метан – 144 000 кг.

Стоимость
9 000 000 ₽

Экономия – 65%
6 000 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ



Локомотив ЧМЭЗ

Средний расход в год без экономии 300 000 л. = 15 300 000 ₽

ДТ + СВП

Расход в год
210 000 л.

Стоимость
10 700 000 ₽

Экономия – 30%
4 600 000 ₽ в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 58 500 л.
Метан – 92 800 кг.

Стоимость
5 780 000 ₽

Экономия – 65%
9 520 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ



ТРАКТОР К-700

Средний расход в год без экономии 50 000 л. = 2 550 000 ₽

ДТ + СВП

Расход в год
35 000 л.

Стоимость
1 785 000 ₽

Экономия – 30%
765 000 ₽ в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 9000 л.
Метан – 14 400 кг.

Стоимость
900 000 ₽

Экономия – 65%
600 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ

РАСЧЁТЫ ВЫГОДЫ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

ТРАКТОР МТЗ-82

Средний расход в год без экономии 15 000 л. = 765 000 ₽



ДТ + СВП

Расход в год
10 500 л.

Стоимость
535 500 ₽

Экономия – 30%
229 500 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦ

Автобус ЛиАЗ-525 635

Средний расход в год без экономии 50 000 л. = 2 550 000 ₽



ДТ + СВП

Расход в год
21 100 л.

Стоимость
1071000 ₽

Экономия – 30%
765 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦ

Самосвал КамАЗ - 65115

Средний расход в год без экономии 30 000 л. = 1 530 000 ₽



ДТ + СВП

Расход в год
21 000 л.

Стоимость
1071000 ₽

Экономия – 30%
459 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦ

РАСЧЁТЫ ВЫГОДЫ



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

VOLVO VNL

Средний расход в год без экономии 74 000 л. = 3 774 000 ₽



ДТ + СВП

Расход в год
51 800 л.

Стоимость
2 641 800 ₽

Экономия – 30%
1 132 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ

KIA K5 (Такси)

Средний расход в год без экономии 14 400 л. = 720 000 ₽



АИ95 + СВП

Расход в год
10 080 л.

Стоимость
504 000 ₽

Экономия – 30%
216 000 ₽ в год

Пропан-Бутан + СВП

Расход в год
13 000 л.

Стоимость
429 000 ₽

Экономия – 65%
290 000 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
3 МЕСЯЦ

ГАЗЕЛЬ NEXT

Средний расход в год без экономии ДТ – 10 800 л.
АИ 92–13 500 л. ПБТ – 13 500 л.



ДТ + СВП

Расход в год
7 560 л.

Стоимость
385 560 ₽

Экономия – 30%
165 240 ₽ в год

АИ92 + СВП

Расход в год
ДТ – 3 450 л.

Стоимость
472 500 ₽

Экономия – 30%
202 500 ₽ в год

Пропан-Бутан + СВП

Расход в год
ДТ – 3 450 л.

Стоимость
311 850 ₽

Экономия – 30%
133 650 ₽ в год

ОКУПАЕМОСТЬ
4 МЕСЯЦ

ФРАНШИЗА



**LLC
HYDROGEN
SYSTEMS**

BUSINESS

100 000 ₽

PREMIUM

300 000 ₽

LEADER

1 000 000 ₽

Дисконт на закуп оборудования	34% скидка	44% скидка	50% скидка
Доходность от продажи СВП конечному потребителю (Клиенту)	от 17 000 ₽	от 22 000 ₽	от 25 000 ₽
Прибыль от поставки комплекта СВП «Представителям» по франшизе	Приобретает у Leader'a своего региона, в случае отсутствия Leader'a у Головного офиса.	Приобретает у Leader'a своего региона, в случае отсутствия Leader'a у Головного офиса.	« Business » - от 8 000 до 10 000 ₽ с комплекта « Premium » - от 2 500 до 5 000 ₽ с комплекта
Территория пакетов франшиз	Один представитель на каждые 100 тыс. населения	Один представитель на каждые 100 тыс. населения	Весь регион
Поставка оборудования	Приобретает у Leader'a своего региона, в случае отсутствия Leader'a у Головного офиса.	Приобретает у Leader'a своего региона, в случае отсутствия Leader'a у Головного офиса.	Приобретает оборудование только у Головного офиса.
Право на продажу франшизы	Все пакеты на любых свободных территориях		

*Предложение не является публичной офертой



**LLC
HYDROGEN
SYSTEMS**

BUSINESS

PREMIUM

LEADER

Продажа оборудования Представителям по франшизе	Продает только клиентам в своём городе	Продает только клиентам в своём городе	Поставляет оборудование пакету « Premium » и « Business » в своём регионе
Прибыль от продажи франшизы	Вознаграждение 50 000 Р за привлечение пакета «Business» Вознаграждение 100 000 Р за привлечение пакета «Premium» Вознаграждение 200 000 Р за привлечение пакета «Leader»		

Территориальность продаж

Территория продажи оборудования клиентам	Только свой город	Только свой Регион
Территория продажи франшизы	На всей территории России	

На территории одного города могут находиться несколько **Business** и **Premium**
из расчета - 1 представитель - 100 000 человек населения.

*Предложение не является публичной офертой

Расчет прибыли от продажи оборудования клиентам на примере СВП-1000:
рекомендуемая цена для продажи клиентам 50 000 ₽



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

BUSINESS

Закупает оборудование у «Leader», в случае его отсутствия у Головного офиса.

Цена закупки оборудования - 33 000 ₽

Монтаж оборудования - 5000 ₽./ Доставка/ 300 ₽

Прибыль, без учета дополнительных работ – 16 700 ₽

Основной доход

Выручка - 15 шт. x 50 000 руб. = 750 000 ₽

Цена закупа оборудования - 15 шт. x 33 000 руб. = 495 000 ₽

Монтаж оборудования - 15 шт. x 5000 руб.-компенсируется клиентом

Доставка 15 шт. x 300 руб. = 4 500 ₽

Прибыль, без учета дополнительных работ – 250 500 ₽

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продажи франшиз:

Пакет «Business» получает возможность продавать франшизу по всей России

Получать вознаграждение от 50 000 ₽ до

200 000 ₽ с одного привлеченного представителя

PREMIUM

Закупает оборудование у «Leader», в случае его отсутствия у Головного офиса.

Цена закупа оборудования - 28 000 ₽

Монтаж оборудования - 5000 ₽./ Доставка/ 300 ₽

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 21 700 ₽

**Затраты на монтаж компенсирует Покупатель*

Основной доход

Выручка - 15 шт. x 50 000 руб. = 750 000 ₽

Цена закупа оборудования - 15 шт. x 28 000 руб. = 420 000 ₽

Монтаж оборудования - 15 шт. x 5000 руб. -компенсируется клиентом

Доставка 15 шт. x 300 руб. = 4 500 ₽

Прибыль, без учета дополнительных работ – 325 500 ₽

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продаж оборудования представителям по франшизе:

Пакет «Premium» получает возможность продавать представительства по всей России

Получать вознаграждение от 50 000 ₽ до

200 000 ₽ с одного привлеченного представителя

Расчет прибыли от продажи оборудования клиентам на примере СВП-1000: рекомендуемая цена для продажи клиентам 50 000 ₽



**LLC
HYDROGEN
SYSTEMS**

LEADER

Закупает оборудование только у Головного офиса.

Цена закупа оборудования - 25 000₽.

Монтаж оборудования - 5000 ₽/ Доставка/ 300 ₽

Прибыль, без учета дополнительных работ – 24 700 ₽

Основной доход

Прибыль в месяц от продаж оборудования:

Выручка - 15 шт. x 55 000 ₽ = 750 000 ₽

Цена закупа оборудования - 15 шт. x 25 000 ₽ = 375 000 ₽

Монтаж оборудования - 15 шт. x 5000 руб.-компенсируется клиентом

Доставка 15 шт. x 300 ₽ = 4 500 ₽

Прибыль, без учета дополнительных работ – 370 500 ₽

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продажи франшиз:

Пакет «Leader» получает возможность продавать франшизу по всей России

Получать вознаграждение от 50 000 ₽ до

200 000 ₽ с одного привлеченного представителя

+ Получать доход от поставок оборудования пакетам «Premium» и «Business»



LLC
HYDROGEN
SYSTEMS

КАЖДЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПОЛУЧАЕТ

- Успешную и уникальную бизнес-модель
- Колл-центр
- Личный менеджер
- Скрипты продаж
- Единый бренд
- Обучение персонала
- Рекламную, маркетинговую и IT поддержку
- Консультации на всех этапах запуска и в процессе работы
- Юридическое оформление договорных отношений
- Специальные условия закупки оборудования у производителя
- Техническую и коммерческую поддержку на всех этапах сотрудничества
- Помощь в подборе станций и ее оснащение

Термины и их значения

Клиент — это юридическое или физическое лицо, которое является покупателем оборудования в розницу или оптом.

Представитель - любое физическое лицо получившее разрешение на ведение предпринимательской деятельности (ИП, ООО) и купивший пакет Франшизы.

Пакеты Франшиз - «Premium», «Business» и «Leader».

Пакет «Leader» автоматически становится поставщиком оборудования пакетам **«Business»** и **«Premium»**.

ПОВЫШЕНИЕ МОЩНОСТИ ДО
30%

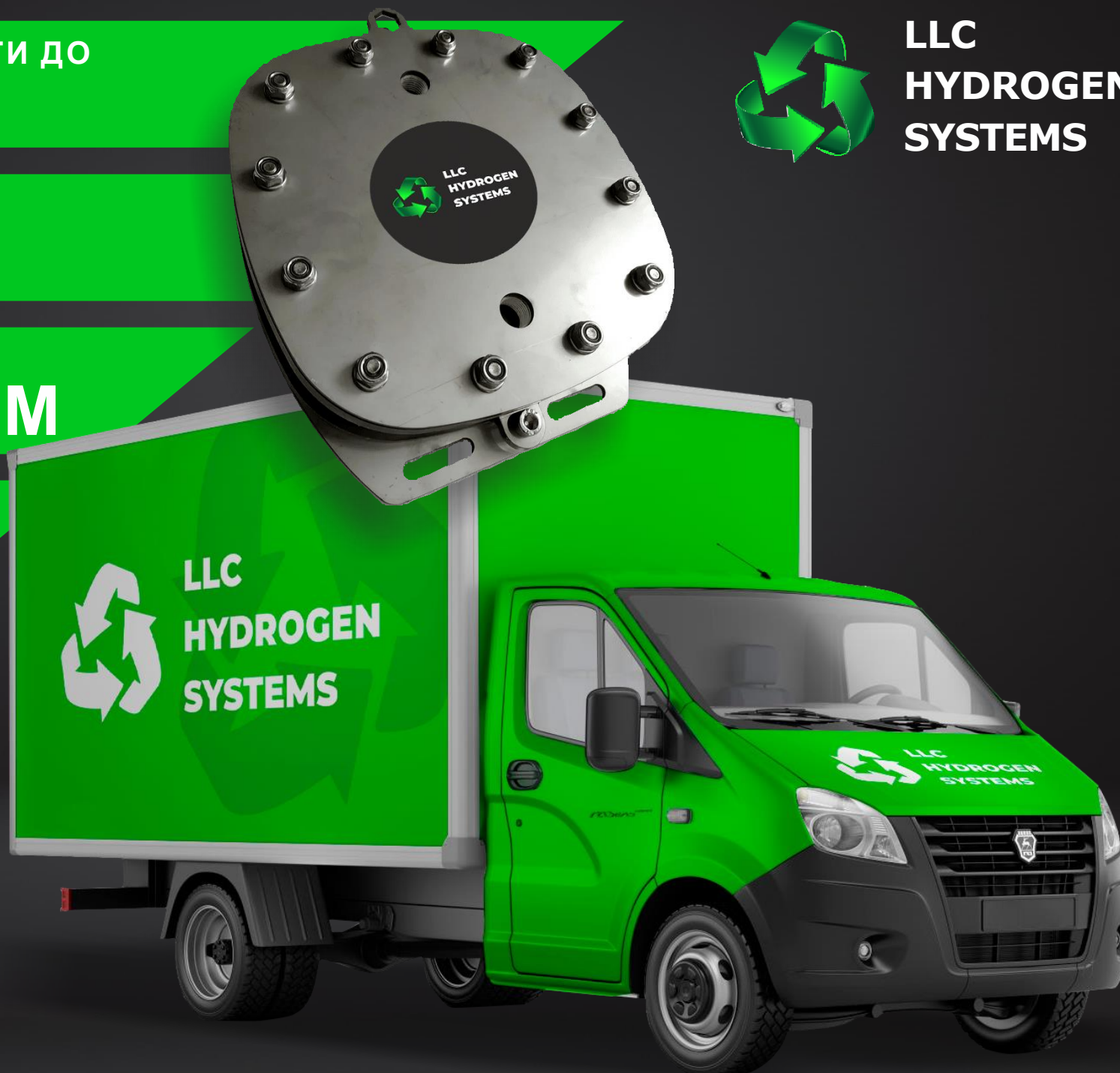
ЭКОНОМИЯ ТОПЛИВА
50%

ПРОБЕГ
1000 000 КМ

СРОК СЛУЖБЫ
10 ЛЕТ



**LLC
HYDROGEN
SYSTEMS**





LLC HYDROGEN SYSTEMS

📍 г. Москва, м.о. Хорошево-Мневники вн. тер. г.,
ул. 3-я Хорошёвская, 3/1, ком. 34

✉ hs-h2@mail.ru

☎ +7 495 920-11-13 +7 925 416-44-44

🌐 hs-h2.ru

