



Art&
BeautyCoworking

*Универсальная площадка для
мастеров индустрии красоты*



Основные направления *ArtEl BeautyCoworking*





Преимущества франшизы

- Современный формат который становится с каждым днем более востребованным.
- Нет сезонности.
- Быстрая окупаемость.
- Не требуется специализированный персонал.
- Независимость от конкуренции.
- Эксклюзивное представительство производителя продукции.
- Узнаваемость бренда по всему миру.
- Уже настроенный маркетинг и реклама.
- Часть большого проекта.
- Расширение партнера по новым направления.
- Пошаговая инструкция ведения бизнеса.
- Перспективы и проекты на долгие годы вперед.
- Федеральная реклама.
- Готовый сайт и мобильное приложение для клиента.





Почему именно эти направления?

- По официальным данным на сегодняшний день в России зарегистрировано более 72 500 салонов красоты
- В общем объеме бытовых услуг занимают составляют 13,1%
- Более 1,5 млн специалистов и мастеров работают в сфере красоты только в России.
- 80% салонов имеют свои школы для обучения и поток новых мастеров более 20000 каждый месяц. В таких условиях сложно выжить не только начинающим, но и опытным мастерам
- Содержать свою даже небольшую студию становится не рентабельно
- Именно поэтому бьюти-коворкинг решает проблемы большинства мастеров



Аренда рабочих мест



Самое выгодное решение ситуации на рынке – снимать рабочее место, только при необходимости, когда есть клиент. Это позволит мастерам забыть о предоплате ежемесячной аренды, уборке, охране и других организационных вопросах. То есть оплачивает только фактическое время нахождения в студии от 1 часа до нескольких месяцев



Продажа расходных материалов

Продажа косметики и расходных материалов, оборудования для салонов красоты и мастеров, которые работают в домашних условиях.





Курсы и обучение мастеров

Площадка отлично подходит для проведения:

- **обучений,**
- **тренингов,**
- **семинаров**
- **мастер-классов и тд**

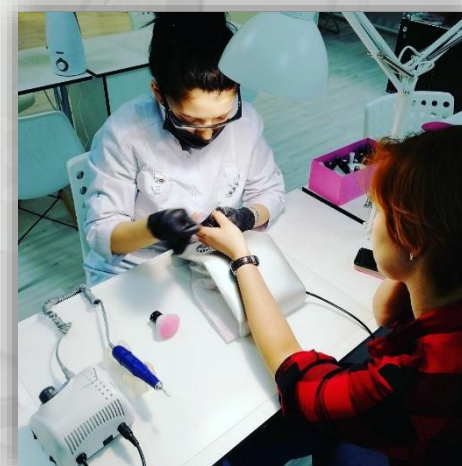


При большом потоке клиентов можно выбрать лучших из лучших мастеров и предложить им сотрудничество, тем более, что у многих из них уже есть опыт обучения. Это позволит зарабатывать не только на аренде, но и на организации курсов от бьюти-коворкинга с выдачей сертификата. Это прибыль от стоимости курса, продажа расходного материала и выпуск мастера, который в сможет стать вашим арендатором и клиентом в дальнейшем



Салон красоты

Одна из основных проблем современных салонов красоты - это поиск кадров. Бьюти-коворкинг не сталкивается с такими вопросами т.к мастера сами готовы сотрудничать на более выгодных условиях





Мероприятия организованные сетью

В нашей стране и во всем мире много известных бьюти-спикеров и блогеров, которые легко соберут большую аудиторию, но стоимость их гонорара бывает слишком высокой. Поэтому наша сеть организывает семинары известных мастеров и специалистов сразу для всех партнеров сети.





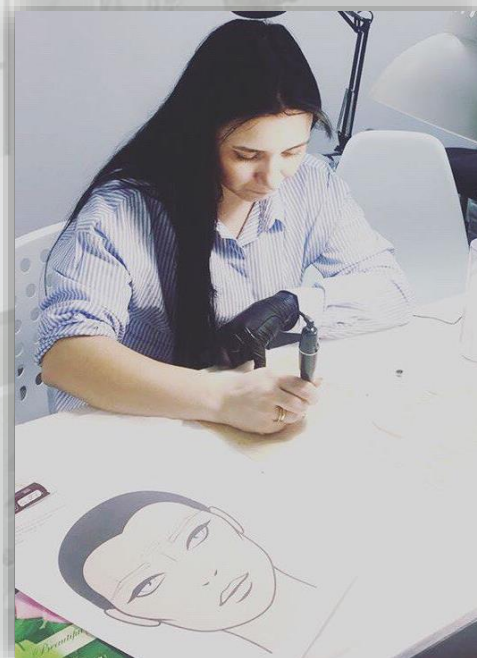
Консалтинг и маркетинг для мастеров

При такой высокой конкуренции вопрос продвижения и рекламы становится актуальнее с каждым днем, помощь и продвижение бьюти-мастеров отличное востребованное направления бизнеса, тем более поток мастеров сам ежедневно приходит в бьюти-коворкинг. Наша компания имеет большой опыт в продвижении мастеров бьюти-сферы.





Франшиза Artel BeautyCoworking позволяет зарабатывать уже до открытия самого бьюти-коворкинга.





Основная миссия компании:

Быть красивым и здоровым-достойн каждый!

- Помощь в развитии мастеров в бьюти-сфере.
- Дать возможность каждому мастеру проявить себя.
- Возможность каждому мастеру убрать рамки с которыми сталкиваются ежедневно (предоплата за месячную аренду, график салона, стоимость услуг и тд), чтобы каждый мастер концентрировался только на повышении своего профессионализма. Наша миссия сделать, чтобы каждый мастер сам устанавливал правила и то же время не становился «домашним мастером».
- Сделать услуги бьюти-мастеров более доступными для населения!
- Дать возможно мастером красоты путешествовать по всему миру т.к у них будет где принимать клиентов. И каждый сам может решить где, когда, как принимать своих клиентов!



Все эти факторы делают франшизу Artel благородной, интересной и самое главное прибыльной!!

Одним из главных преимуществ является то, что партнером ArtEL может стать абсолютно любой человек, который хочет добиваться результата. От партнера не требуется опыта ведения бизнеса или опыта руководителя большой компании. Этот фактор делает бизнес менее энергозатратным по сравнению с классическим салоном красоты или многими другими видами бизнеса



Что получает франчайзи?

- 1. Помощь в подборе помещения.
- 2. Помощь в составлении договора аренды.
- 3. Помощь при регистрации ООО или ИП.
- 4. Дизайн проект помещения.
- 5. Смета проекта.
- 6. Заказ и подбор оборудования и товара.
- 7. Создание сайта. Передача рекламных и маркетинговых материалов.
- 8. Подключение к ПО и приложению для мобильных телефонов.
- 9. Настройка рекламы.
- 10. Помощь при найме сотрудников.
- 11. Обучение сотрудников.
- 12. Запуск проекта.
- 13. Техническая поддержка, помощь в ведении бухгалтерии и заказе товара.
- 14. Ведение бизнеса в рамках установленных стандартов компании.





Artel
BeautyCoworking



Мы выбираем партнеров с которыми можно построить большую сеть под единым брендом и федеральной рекламой.

Чтобы вместе стать лидерами на рынке вместе с

Artel BeautyCoworking